

**ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

Внешнеторговая документация и документооборот

Код модуля
1158307

Модуль
Международная торговля

Екатеринбург

Оценочные материалы составлены автором(ами):

№ п/п	Фамилия, имя, отчество	Ученая степень, ученое звание	Должность	Подразделение
1	Карпова Ольга Михайловна	кандидат экономических наук, без ученого звания	Доцент	финансового и налогового менеджмента

Согласовано:

Управление образовательных программ

И.Ю. Русакова

Авторы:

1. СТРУКТУРА И ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ **Внешнеторговая документация и документооборот**

1.	Объем дисциплины в зачетных единицах	3	
2.	Виды аудиторных занятий	Лекции Практические/семинарские занятия	
3.	Промежуточная аттестация	Зачет	
4.	Текущая аттестация	Контрольная работа	3
		Домашняя работа	1
		Кейс-анализ	1

2. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ (ИНДИКАТОРЫ) ПО ДИСЦИПЛИНЕ МОДУЛЯ **Внешнеторговая документация и документооборот**

Индикатор – это признак / сигнал/ маркер, который показывает, на каком уровне обучающийся должен освоить результаты обучения и их предъявление должно подтвердить факт освоения предметного содержания данной дисциплины, указанного в табл. 1.3 РПМ-РПД.

Таблица 1

Код и наименование компетенции	Планируемые результаты обучения (индикаторы)	Контрольно-оценочные средства для оценивания достижения результата обучения по дисциплине
1	2	3
ПК-14 -Способен правильно, законно и эффективно организовать документальное сопровождение экспортных- импортных операций	3-3 - Объяснять основные понятия в области составления внешнеторговой документации и особенности осуществления документооборота 3-4 - Описать сущность, виды и содержание внешнеторгового контракта П-1 - Иметь опыт заполнения и обработки товаросопроводительной, коммерческой, финансовой и иной документации, необходимой для проведения таможенного, валютного, финансового и других видов государственного контроля	Домашняя работа Зачет Кейс-анализ Контрольная работа № 1 Контрольная работа № 2 Контрольная работа № 3 Лекции Практические/семинарские занятия

	<p>П-2 - Иметь опыт самостоятельного овладения новыми знаниями, используя современные образовательные технологии</p> <p>П-3 - Иметь опыт оформления внешнеторговых сделок в международной торговле</p> <p>У-2 - Применять на практике знания относительно составления внешнеторговых документов</p> <p>У-3 - Определять виды документов для оформления определенных сделок по внешнеторговым операциям</p> <p>У-4 - Участвовать в осуществлении учета и контроля за ходом реализации внешнеторговых сделок и оформлением внешнеторговой документации</p>	
<p>ПК-15 -Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности</p>	<p>З-5 - Охарактеризовать порядок и условия заключения договора международной купли-продажи товаров</p> <p>П-1 - Владеть техникой составления договора международной купли-продажи товаров</p> <p>П-2 - Иметь опыт выбора базисных условий поставки товаров (Инкотермс - 2010)</p>	<p>Домашняя работа</p> <p>Зачет</p> <p>Кейс-анализ</p> <p>Контрольная работа № 1</p> <p>Контрольная работа № 2</p> <p>Контрольная работа № 3</p> <p>Лекции</p> <p>Практические/семинарские занятия</p>

3. ПРОЦЕДУРЫ КОНТРОЛЯ И ОЦЕНИВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ В РАМКАХ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ МОДУЛЯ В БАЛЬНО-РЕЙТИНГОВОЙ СИСТЕМЕ (ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ КАРТА БРС)

3.1. Процедуры текущей и промежуточной аттестации по дисциплине

<p>1. Лекции: коэффициент значимости совокупных результатов лекционных занятий – 0.7</p>		
<p>Текущая аттестация на лекциях</p>	<p>Сроки – семестр, учебная неделя</p>	<p>Максимальная оценка в баллах</p>
<p><i>контрольная работа №1 (выполнение комплексных теоретических заданий)</i></p>	<p>8,10</p>	<p>70</p>

<i>контрольная работа №2 (решение тестовых заданий)</i>	8,6	30
Весовой коэффициент значимости результатов текущей аттестации по лекциям – 0.4		
Промежуточная аттестация по лекциям – зачет		
Весовой коэффициент значимости результатов промежуточной аттестации по лекциям – 0.6		
2. Практические/семинарские занятия: коэффициент значимости совокупных результатов практических/семинарских занятий – 0.3		
Текущая аттестация на практических/семинарских занятиях	Сроки – семестр, учебная неделя	Максимальная оценка в баллах
<i>домашняя работа</i>	8,16	50
<i>контрольная работа №3 (аналитическая работа)</i>	8,12	25
<i>кейс-анализ</i>	8,14	25
Весовой коэффициент значимости результатов текущей аттестации по практическим/семинарским занятиям– 1		
Промежуточная аттестация по практическим/семинарским занятиям–нет		
Весовой коэффициент значимости результатов промежуточной аттестации по практическим/семинарским занятиям– не предусмотрено		
3. Лабораторные занятия: коэффициент значимости совокупных результатов лабораторных занятий –не предусмотрено		
Текущая аттестация на лабораторных занятиях	Сроки – семестр, учебная неделя	Максимальная оценка в баллах
Весовой коэффициент значимости результатов текущей аттестации по лабораторным занятиям -не предусмотрено		
Промежуточная аттестация по лабораторным занятиям –нет		
Весовой коэффициент значимости результатов промежуточной аттестации по лабораторным занятиям – не предусмотрено		
4. Онлайн-занятия: коэффициент значимости совокупных результатов онлайн-занятий –не предусмотрено		
Текущая аттестация на онлайн-занятиях	Сроки – семестр, учебная неделя	Максимальная оценка в баллах
Весовой коэффициент значимости результатов текущей аттестации по онлайн-занятиям -не предусмотрено		
Промежуточная аттестация по онлайн-занятиям –нет		
Весовой коэффициент значимости результатов промежуточной аттестации по онлайн-занятиям – не предусмотрено		

3.2. Процедуры текущей и промежуточной аттестации курсовой работы/проекта

Текущая аттестация выполнения курсовой работы/проекта	Сроки – семестр, учебная неделя	Максимальная оценка в баллах
Весовой коэффициент текущей аттестации выполнения курсовой работы/проекта– не предусмотрено		

Весовой коэффициент промежуточной аттестации выполнения курсовой работы/проекта– защиты – не предусмотрено

4. КРИТЕРИИ И УРОВНИ ОЦЕНИВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ МОДУЛЯ

4.1. В рамках БРС применяются утвержденные на кафедре/институте критерии (признаки) оценивания достижений студентов по дисциплине модуля (табл. 4) в рамках контрольно-оценочных мероприятий на соответствие указанным в табл.1 результатам обучения (индикаторам).

Таблица 4

Критерии оценивания учебных достижений обучающихся

Результаты обучения	Критерии оценивания учебных достижений, обучающихся на соответствие результатам обучения/индикаторам
Знания	Студент демонстрирует знания и понимание в области изучения на уровне указанных индикаторов и необходимые для продолжения обучения и/или выполнения трудовых функций и действий, связанных с профессиональной деятельностью.
Умения	Студент может применять свои знания и понимание в контекстах, представленных в оценочных заданиях, демонстрирует освоение умений на уровне указанных индикаторов и необходимых для продолжения обучения и/или выполнения трудовых функций и действий, связанных с профессиональной деятельностью.
Опыт /владение	Студент демонстрирует опыт в области изучения на уровне указанных индикаторов.
Другие результаты	Студент демонстрирует ответственность в освоении результатов обучения на уровне запланированных индикаторов. Студент способен выносить суждения, делать оценки и формулировать выводы в области изучения. Студент может сообщать преподавателю и коллегам своего уровня собственное понимание и умения в области изучения.

4.2 Для оценивания уровня выполнения критериев (уровня достижений обучающихся при проведении контрольно-оценочных мероприятий по дисциплине модуля) используется универсальная шкала (табл. 5).

Таблица 5

Шкала оценивания достижения результатов обучения (индикаторов) по уровням

Характеристика уровней достижения результатов обучения (индикаторов)			
№ п/п	Содержание уровня выполнения критерия оценивания результатов обучения (выполненное оценочное задание)	Шкала оценивания	
		Традиционная характеристика уровня	Качественная характеристика уровня

1.	Результаты обучения (индикаторы) достигнуты в полном объеме, замечаний нет	Отлично (80-100 баллов)	Зачтено	Высокий (В)
2.	Результаты обучения (индикаторы) в целом достигнуты, имеются замечания, которые не требуют обязательного устранения	Хорошо (60-79 баллов)		Средний (С)
3.	Результаты обучения (индикаторы) достигнуты не в полной мере, есть замечания	Удовлетворительно (40-59 баллов)		Пороговый (П)
4.	Освоение результатов обучения не соответствует индикаторам, имеются существенные ошибки и замечания, требуется доработка	Неудовлетворительно (менее 40 баллов)	Не зачтено	Недостаточный (Н)
5.	Результат обучения не достигнут, задание не выполнено	Недостаточно свидетельств для оценивания		Нет результата

5. СОДЕРЖАНИЕ КОНТРОЛЬНО-ОЦЕНОЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ДИСЦИПЛИНЕ МОДУЛЯ

5.1. Описание аудиторных контрольно-оценочных мероприятий по дисциплине модуля

5.1.1. Лекции

Самостоятельное изучение теоретического материала по темам/разделам лекций в соответствии с содержанием дисциплины (п. 1.2. РПД)

5.1.2. Практически/семинарские занятия

Примерный перечень тем

1. Виды внешнеторговых документов
2. Торговые обычаи и их значение в международной торговле
3. Внешнеторговый контракт: особенности составления
4. Платежно-расчетные документы во внешнеторговой практике
5. Порядок оформления и использования страховых документов
6. Особенности оформления транспортных документов при использовании различных видов транспорта
7. Содержание и порядок заполнения основных транспортно-экспедиторских документов
8. Таможенные документы

Примерные задания

Занятия проводятся в форме семинарских занятий с обсуждением вопросов по обозначенной теме и разбором потенциально возможных ситуаций.

Примерные вопросы для обсуждения по теме 1. Значение внешнеторговых документов в практике внешней торговли. Классификация внешнеторговой документации. Содержание и назначение основных групп внешнеторговых документов. Унификация и стандартизация внешнеторговой документации.

Примерные вопросы для обсуждения по теме 2. Торговые обычаи и их значение в международной торговле. Виды договоров во внешней торговле. Контракт – основной документ при подготовке и исполнении внешнеторговой сделки. Содержание внешнеторгового договора. Коммерческие документы

Примерные вопросы для обсуждения по теме 3. Содержание подготовительного этапа внешнеторговой сделки. Документы, необходимые для подготовки экспортной сделки. Документы, необходимые для подготовки импортной сделки. Документы по обеспечению производства экспортного товара. Документация по подготовке товара к отгрузке.

Примерные вопросы для обсуждения по теме 4. Содержание понятия «валютный контроль». Справка о подтверждающих документах. Постановка и снятие с учета внешнеторгового контракта. Банковский перевод: назначение, порядок оформления. Документальное оформление аккредитивной формы расчетов. Документальное оформление инкассо. Особенности оформления других платежно-расчетных документов во внешнеторговой практике

Примерные вопросы для обсуждения по теме 5. Виды страхования, применяемые во внешнеторговой практике. Страховой полис: назначение, виды, основные реквизиты. Порядок оформления и использования других страховых документов

Примерные вопросы для обсуждения по теме 6. Значение транспортных документов во внешней торговле. Особенности оформления транспортных документов при использовании различных видов транспорта. Документы, обеспечивающие перевозку внешнеторговых грузов : поручение (ордер), коносамент, манифест, накладная СМГС, дорожная ведомость, коммерческий акт, накладная ЦМР, книжка МДП, Международная авианакладная –AirwayBill

Примерные вопросы для обсуждения по теме 7. Виды и назначение транспортно-экспедиторских документов. Содержание и порядок заполнения основных транспортно-экспедиторских документов. Осуществление транспортно-экспедиторских операций с грузами в России.

Примерные вопросы для обсуждения по теме 8. Понятие и виды таможенных документов. Таможенные документы и документы, необходимые для таможенного контроля

LMS-платформа – не предусмотрена

5.2. Описание внеаудиторных контрольно-оценочных мероприятий и средств текущего контроля по дисциплине модуля

Разноуровневое (дифференцированное) обучение.

Базовый

5.2.1. Контрольная работа № 1

Примерный перечень тем

1. Выполнение комплексных теоретических заданий по темам: Внешнеторговая документация: понятие, виды, содержание, проблемы унификации. Внешнеторговый договор и коммерческие документы. Документы по подготовке внешнеторговой сделки. Документы по платежно-банковским операциям и валютный контроль. Транспортные и транспортно-экспедиторские документы. Страховые документы. Таможенные документы

Примерные задания

Вопрос 1. Внешнеторговая документация это

- А) документация, подтверждающая исполнение внешнеторговой сделки на всех этапах ее реализации — от поставки продавцом товара, его транспортировки, хранения на складах до прохождения через таможенную.
- Б) документация, подтверждающая исполнение внешнеторговой сделки на самых важных этапах ее реализации.
- В) документация, которую продавец предоставляет покупателю.

Вопрос 2. В зависимости от выполняемых функций внешнеторговые документы можно разделить на две основные группы:

- А) внешнеторговая документация, используемая на этапе подготовки и заключения внешнеторговой сделки и внешнеторговая документация, используемая на этапе исполнения сделки
- Б) документы по подготовке экспортной сделки и документы по подготовке импортной сделки;
- В) коммерческие документы и таможенные документы.

Вопрос 3. Оферта это

- А) устное предложение одному или нескольким лицам заключить договор на определенных заранее условиях.
- Б) письменное предложение продавца, направленное возможному покупателю, о продаже партии товара на определенных продавцом условиях. Содержит все основные условия предстоящей сделки: наименование товара, количество, качество, цену, условия поставки, срок поставки, условия платежа, характер тары и упаковки.
- В) предложение, адресованное одному лицу. Оферта достаточно определенно выражает намерение лица, сделавшего предложение, считать себя заключившим договор с адресатом, которым будет принято предложение.

Вопрос 4. Внешнеторговый контракт — это

- А) дополнительный коммерческий документ внешнеторговой операции, свидетельствующий о достигнутом соглашении между сторонами.
- Б) это общепринятый международный термин, который обозначает оформление сделки посредством договора между двумя или несколькими хозяйствующими субъектами одного государства.
- В) основной коммерческий документ, оформляющий внешнеторговую сделку, в котором содержатся договоренности сторон о поставке товара: обязательство продавца-экспортера в оговоренные сроки передать в собственность покупателя-импортера товары согласованного количества и качества и обязательство покупателя-импортера принять и оплатить поставленные товары.

Вопрос 5. Условия контракта, при невыполнении которых одним из партнеров другая сторона может отказаться от принятия товара, расторгнуть сделку и взыскать понесенные убытки, считаются

- А) Существенными
- Б) Несущественными

Вопрос 6. Во внешнеторговом контракте преамбула – это:

- А) раздел контракта, в котором отражается наименование заключаемого документа; его номер; место и дата заключения; определения сторон (фирменные наименования, их местонахождение, определение сторон как контрагентов: «Продавец» и «Покупатель»).
- Б) заключительная часть контракта, в которой обозначены стороны сделки, а также дата, место и другие данные.
- В) необязательная вводная или вступительная часть международного договора, в котором указывается информация о сторонах.

Вопрос 7. Как известно для обозначения предмета контракта используется его точное наименование, наиболее употребляемое в стране покупателя. Если товар требует более подробной характеристики, то

- А) все подробные характеристики приводятся в разделе «Предмет контракта»
- Б) все подробные характеристики приводятся в приложении (спецификации) к договору, являющемся неотъемлемой частью контракта.
- В) составляется дополнительный раздел контракта с описанием товара

Вопрос 8. Условие «количество товара»

- А) может быть выделено в отдельную статью, а может быть объединено с другими (например, с «предметом контракта»)
- Б) всегда выделяется в отдельную статью в контракте
- В) обычно не указывается в контракте

Вопрос 9. Если в контракте не указан способ определения качества товара

- А) обычно считается, что качество должно соответствовать среднему качеству, являющемуся в стране продавца или в стране происхождения товара обычным для данного товара.
- Б) обычно считается, что качество должно соответствовать среднему качеству, являющемуся в стране покупателя обычным для данного товара.
- В) обычно считается, что качество должно соответствовать наилучшему качеству, являющемуся в стране покупателя эталоном для данного товара.

Вопрос 10. Сертификат качества – это

А) основной документ, подтверждающий качество, это свидетельство, удостоверяющее качество фактически поставленного товара и его соответствие условиям контракта. Выдается фирмой-изготовителем, компетентными организациями, государственными органами, торговыми палатами, специальными лабораториями.

Б) дополнительный документ, подтверждающий качество, это свидетельство, удостоверяющее качество фактически поставленного товара и его соответствие условиям контракта. Выдается фирмой-покупателем, компетентными организациями, государственными органами, торговыми палатами, специальными лабораториями.

Вопрос 11. Цена в контракте НЕ может быть установлена:

А) за определенную количественную единицу (или за определенное число единиц) товара, обычно применяемых в торговле данным товаром (вес, длина, площадь, объем, штуки, комплекты и т.д.) или в счетных единицах (сотня, дюжина)

Б) за весовую единицу, исходя из базисного содержания основного вещества в товаре (для таких товаров, как руды, концентраты, химикалии и др.);

В) весовую единицу вне зависимости от колебаний натурального веса, содержания посторонних примесей и влажности.

Вопрос 12. Какого способа фиксации цены в контрактах НЕ существует

А) твердая цена

В) цена с последующей фиксацией

Б) подвижная цена

Г) Неподвижная цена

Вопрос 13. Инвойс – это

А) в международной коммерческой практике документ, предоставляемый продавцом покупателю и содержащий перечень товаров и услуг, их количество и цену, по которой они поставлены покупателю, формальные особенности товара (цвет, вес и т. д.), условия поставки и сведения об отправителе и получателе.

Б) документ, который экспортёр не обязан отправлять покупателю вместе с отгружаемым товаром.

В) полностью аналогичен счет-фактуре. Счет-фактура считается аналогом инвойса.

Вопрос 14. В условии «сдача-приемка товара» отражается порядок сдачи-приемки. Какое условие в этом разделе НЕ отображается:

А) вид сдачи-приемки (предварительная, окончательная);

Б) место фактической сдачи-приемки (склад продавца, согласованный пункт отправления, склад покупателя или конечный пункт реализации товара);

В) способы сдачи-приемки по количеству и качеству (на основе документов, подтверждающих соответствие количества и качества поставленного товара условиям контракта, либо путем их проверки фактически поставленном товаре);

Г) методы сдачи-приемки (выборочный или сплошной);

Д) кто осуществляет приемку товара (покупатель или по его поручению независимая сюрвейерская компания либо представители обе их сторон).

Е) точное время сдачи-приемки

Вопрос 15. В статье «Срок поставки» отражается

А) момент или временной период, когда продавец обязан передать в собственность покупателя товар, являющийся предметом сделки.

Б) момент или временной период, когда продавец хотел бы передать в собственность покупателя товар, являющийся предметом сделки.

В) момент или временной период, когда покупатель обязан принять в собственность товар, являющийся предметом сделки.

Вопрос 16. Главное предназначение упаковки

А) обеспечить (при условии надлежащего обращения с грузом) полную сохранность товара, защитить его от повреждения при транспортировке всеми видами транспорта с учетом перевалок, а также предохранить от атмосферных воздействий.

Б) обеспечить (при условии надлежащего обращения с грузом) достаточную сохранность товара.

В) обеспечить (при условии надлежащего обращения с грузом) полную сохранность товара, защитить его от повреждения при транспортировке всеми видами транспорта с учетом перевалок, но не обязательно предохранить от атмосферных воздействий.

Вопрос 17. Упаковочный лист (Packing list) – это

А) товаросопроводительный документ, в котором содержится полный перечень товаров по каждому товарному месту в отдельности (коробка, ящик, паллета и т.д.). Отгрузка товара продавца покупателю всегда сопровождается выпиской упаковочных листов.

Б) коммерческий документ, в котором содержится информация о стоимости товара. Отгрузка товара продавца покупателю всегда сопровождается выпиской упаковочных листов.

В) таможенный документ, в котором содержится полный перечень товаров по каждому товарному месту в отдельности (коробка, ящик, паллета и т.д.). Отгрузка товара продавца покупателю всегда сопровождается выпиской упаковочных листов.

Вопрос 18. Формуляр-образец Организации Объединенных Наций для внешнеторговых документов

А) служит основой для создания вспомогательных международных или национальных формуляров-образцов, принятых на международном или национальном уровне, стандартных форм документов и, унифицированных основных документов или форм документов, используемых на уровне предприятий.

Б) сам по себе является документом

В) не предназначен для использования составителями документов в качестве типового формуляра для разработки других международных или национальных формуляров-образцов, стандартизованных форм и национальных эталонных моделей.

Вопрос 19. Основными признаками договора международной купли-продажи товаров являются:

А) расположение коммерческих предприятий (организаций) сторон на территории различных государств и перемещение товара через государственную границу при исполнении договора.

Б) расположение коммерческих предприятий (организаций) сторон на территории одного государства и перемещение товара через государственную границу при исполнении договора.

В) расположение коммерческих предприятий (организаций) сторон на территории одного государства и отсутствие перемещения товара через государственную границу при исполнении договора.

Вопрос 20. Встречная торговля встречается в следующих формах:

А) Бартер (товарообмен); встречная закупка; обратная закупка.

Б) Бартер (товарообмен); встречная закупка; контрольная закупка.

В) контрольная закупка; обратная закупка.

Вопрос 21. Соотнесите понятия

А. Экспедитор	1. Лицо, выполняющее или организующее выполнение услуг по договору транспортной экспедиции.
В. Клиент	2. Лицо, заключившее с экспедитором договор транспортной экспедиции и принявшее на себя обязательство оплатить выполнение данных услуг.
С. Груз	3. Любое имущество, которое необходимо куда-либо доставить.
Д. Грузоотправитель	4. Лицо, предъявившее груз к перевозке
Е. Грузополучатель	5. Лицо, уполномоченное принять груз у экспедитора
Ф. Перевозчик	6. Лицо, осуществляющее перевозку груза на основе договора перевозки

Вопрос 22. Аккредитив – это

А) обязательство банка произвести по поручению и с указаниями импортера платеж по экспорту или акцепт его тратты (вексель, выставленный экспортером, при расчетах в кредит) в пределах определенной суммы и срока и при предоставлении в банк оговоренных документов.

Б) обязательство банка произвести по поручению и с указаниями импортера платеж по экспорту или акцепт его тратты (вексель, выставленный экспортером, при расчетах в кредит) в пределах определенной суммы и срока и без предоставления в банк документов.

В) обязательство банка произвести только в наличной форме по поручению и с указаниями импортера платеж по экспорту или акцепт его тратты (вексель, выставленный экспортером, при расчетах в кредит) в пределах определенной суммы и срока и при предоставлении в банк оговоренных документов.

Вопрос 23. Инкассо – это

А) посредническая банковская расчетная операция по передаче денежных средств от плательщика к получателю через банк с зачислением денежных средств на счёт получателя за отгруженные в адрес плательщика товарно-материальные ценности, выполненные работы и оказанные услуги.

Б) банковская операция по передаче наличных денежных средств от плательщика к получателю за отгруженные в адрес плательщика товарно-материальные ценности, выполненные работы и оказанные услуги.

В) посредническая банковская расчетная операция по передаче денежных средств от плательщика к получателю через банк без зачисления денежных средств на счёт получателя за отгруженные в адрес плательщика товарно-материальные ценности, выполненные работы и оказанные услуги.

Вопрос 24. Международное страхование – это

- А) социально-экономическая система, которая отвечает за формирование из страховых взносов специальных фондов, предназначенных для оплат по страховым случаям в связи с существующими экономическими и внешнеполитическими рисками.
- Б) финансовая система, которая отвечает за формирование из страховых взносов специальных фондов, предназначенных для оплат по страховым случаям в связи с существующими экономическими и внешнеполитическими рисками.
- Г) политическая система, которая отвечает за формирование из страховых взносов специальных фондов, предназначенных для оплат по страховым случаям в связи с существующими экономическими и внешнеполитическими рисками.

Вопрос 25. Страховой полис – это

- А) Документ, удостоверяющий наличие принятия страхового риска. Он включает сроки действия соглашения, определяет его объект (важно для генерального страхового договора) конкретизирует риски, размеры выплат и премий. В полисе также представлены важнейшие положения страхового договора.
- Б) Документ, который является основным. На нем базируется весь комплекс взаимодействий страхователя и страховой компании
- В) Документ, который описывает факт и причины страховых случаев. В нем отражаются объемы и виды ущерба, полученного в страховых случаях, расчеты сумм возмещения.

Вопрос 26. Требования валютного законодательства распространены на счета резидентов, которые

- А) открыты не только в иностранных банках, но и в так называемых «иных организациях финансового рынка».
- Б) открыты только в иностранных банках
- В) открыты только в так называемых «иных организациях финансового рынка».

Вопрос 27. В чем состоит основная задача применения риск-категорирования в рамках Системы управления рисками ФТС России:

- А) За счет распределения участников ВЭД по категориям уровня риска в общем процессе таможенного контроля обеспечить дифференцированное применение мер таможенного контроля для каждой категории в отдельности.
- Б) Снижение в отношении участников ВЭД, которые характеризуются высоким уровнем риска, частоты применения мер таможенного контроля.
- В) Снизить административное воздействие на организации со средним уровнем риска.

Вопрос 28. Подберите характеристики для каждого вида перевозок:

Виды перевозок	Преимущества	Недостатки	Примеры документов
а) Морские б) Железнодорожные с) Автомобильные д) Авиационные е) Трубопроводные	1. Возможность внести коррективы в маршрут следования 2. Относительно невысокая стоимость перевозок 3. Независимость от погодных условий 4. Высокая скорость 5. Большая пропускная способность	1. Возможность передачи ограниченного перечня товаров 2. Высокая стоимость 3. Низкие скорости движения 4. Большие трудозатраты на перевозки 5. Высокая стоимость начально-конечных операций	1. Линейный коносамент 2. Авиационная накладная 3. Автотранспортная накладная 4. КОТИФ и СМГС 5. Договор перевозки

LMS-платформа – не предусмотрена

5.2.2. Контрольная работа № 2

Примерный перечень тем

1. Внешнеторговая документация (решение тестовых заданий)

Примерные задания

1. Внешнеторговые документы можно разделить на следующие группы:

- 1) страховые
- 2) делопроизводственные
- 3) транспортные
- 4) платежно-банковские

2. Документ, выдаваемый судовладельцем грузоотправителю в удостоверение принятия груза к перевозке морским путем, — это _____.

3. Перечень всех видов и сортов товара, находящихся в каждом товарном месте, содержит _____.

4. Отметьте составляющие структуры контракта международной купли-продажи:

- 1) гарантии
- 2) резолюции
- 3) рекламации
- 4) арбитраж

5. Отметьте только существенные условия договора международной купли-продажи в соответствии с ГК РФ:

- 1) наименование товара
- 2) качество товара
- 3) количество товара
- 4) сроки поставки

6. Отметьте документы по платежно-банковским операциям:

- 1) договор безотзывного аккредитива
- 2) выписка из ЕГРН
- 3) инкассовое поручение
- 4) платежное поручение
- 5) налоговая декларация

7. Как называется документ, выдаваемый страховщиком для извещения страхователя о том, что его инструкции по страхованию выполнены?

8. Согласно российскому законодательству договоры международной купли-продажи заключаются в _____ форме.

9. Основными целями упаковки являются:

- 1) предохранение товара от порчи, разрушения, потери качества, реклама
- 2) реклама
- 3) реклама, предохранение товара от деформации
- 4) предохранение товара от порчи

10. Какой документ в Российской Федерации характеризует общее положение о купле-продаже товаров:

- 1) Закон РФ «О техническом регламенте»
- 2) Гражданский кодекс
- 3) Закон РФ «О сертификации»
- 4) Таможенный кодекс ЕАЭС

LMS-платформа – не предусмотрена

5.2.3. Контрольная работа № 3

Примерный перечень тем

1. Сравнительный анализ видов международных перевозок (аналитическая работа)

Примерные задания

На основании учебной литературы и интернет-ресурсов провести сравнительный анализ по видам транспорта, используемого в международных перевозках. Результаты анализа представить в форме таблицы

Вид грузоперевозок	Морские	Железнодорожные	Автотранспортные	Авиаперевозки	Трубопровод
Общая характеристика грузоперевозок					
Преимущества данного вида грузоперевозок Недостатки данного вида грузоперевозок					
Сфера применения (для каких грузов используются)					
Основные транспортные документы					

LMS-платформа – не предусмотрена

5.2.4. Домашняя работа

Примерный перечень тем

1. Виды внешнеторговых документов
2. Внешнеторговые контракты
3. Классификация внешнеторговых документов, назначение основных групп

документов

Примерные задания

Подготовить презентацию по одной из тем:

1. Маркетинговые исследования во внешнеэкономической деятельности
 2. Международные переговоры: этапы подготовки
 3. Проверка иностранного контрагента на благонадежность
 4. Term sheet – что это? разновидности и особенности составления
 5. Критерии, показатели и методы определения эффекта и эффективности внешнеторговой деятельности.
 6. Международный лизинг. Понятие, виды, преимущества.
 7. SWIFT и аналоги (СПФС; CIPS)
 8. Документальное оформление аккредитивной формы расчетов
 9. Документальное оформление инкассо.
 10. Особенности внешнеторговых бартерных сделок
 11. Международный договор подряда
 12. Международный договор консигнации
 13. «Зеленый коридор» для участников ВЭД
 14. Английский Ллойд и Русский Ллойд. История создания, деятельность, значение, современное положение
 15. Экспедиторские документы ФИАТА
 16. Защитные меры во внешней торговле
 17. Цифровые Транспортные Коридоры
 18. Проект «ИНТЕРТРАН»
- LMS-платформа – не предусмотрена

5.2.5. Кейс-анализ

Примерный перечень тем

1. Расчет контрактной цены товара

Примерные задания

Задача 1. Из Пекина (КНР) в Благовещенск (РФ) ввозится партия жк-телевизоров в количестве 100 штук. Цена товара с завода – изготовителя – 100 000 долл. США, стоимость погрузки товара в Пекине – 100 долларов США. Стоимость перевозки от Пекина до Благовещенска составила 4000 долларов. Сделка заключена на условиях поставки СРТ – Благовещенск. Рассчитайте контрактную цену товара

Задача 2. В Санкт-Петербург (Таможенный терминал «Московский», Россия) из Стокгольма поставляется кофе «Nescafe». Цена товара с завода-изготовителя составляет 100 000 евро. Из Стокгольма до Санкт-Петербурга партия товара следовала морским транспортом. Стоимость перевозки – 2500 евро. Стоимость погрузки в порту Стокгольма – 500 евро. Стоимость разгрузки на терминале в порту Санкт-Петербурга – 400 евро. Сделка заключена на условиях поставки DAT - таможенный терминал «Московский», Санкт-Петербург. Рассчитайте контрактную цену товара

Задача 3. В Санкт-Петербург (Россия) из Котки (Финляндия) поставляется партия товара. Цена товара с завода-изготовителя – 100 000 евро. Товар следует из порта Котка в порт Санкт-Петербург морским транспортом. Стоимость погрузки на борт судна в порту Котка составляет 100 евро. Стоимость фрахта из Котки в Санкт-Петербург – 2000 евро. Товар застрахован, страховая премия составила 1000 евро. Сделка заключена на условиях поставки FAS - порт Котка. Рассчитайте контрактную цену товара

LMS-платформа – не предусмотрена

5.3. Описание контрольно-оценочных мероприятий промежуточного контроля по дисциплине модуля

5.3.1. Зачет

Список примерных вопросов

1. Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговых документов
2. Характеристика и назначение основных видов предконтрактных документов
3. Платежно-расчетные документы во внешнеторговой практике
4. Классификация внешнеторговых документов, назначение основных групп документов
5. Порядок составления и оформления договора на поставку товаров для экспорта
6. Особенности составления контракта для импорта
7. Составление контрактов по бартеру
8. Торговое агентское соглашение
9. Структура и правила оформления договора поручения
10. Характеристика и назначение основных видов коммерческих документов
11. Виды и функции коммерческих счетов. Правила оформления
12. Основные виды документов по платежно-банковским операциям
13. Документы по банковским переводам и порядок их составления
14. Товарный аккредитив и правила его оформления

15. Характеристика документов по инкассовым платежам
 16. Основные формы расчетов, применяемые при совершении внешнеторговых сделок купли-продажи
 17. Основные документы, регулирующие отношения между страховщиком и страхователем
 18. Виды страховых полисов и основные виды рисков, против которых совершается страхование
 19. Порядок оформления страхового полиса и страхового сертификата
 20. Основные виды транспортных документов
 21. Международная товарно-транспортная накладная и ее виды при различных перевозках. Правила составления
 22. Транспортно-экспедиторские документы
 23. Виды и содержание документов для оформления перехода товаров через таможенную границу
 24. Сертификаты качества, происхождения товара, ЮНКТАД
 25. Справка о подтверждающих документах. Порядок заполнения
 26. Таможенные декларации: виды и назначения
 27. Правила транспортного страхования грузов
 28. Основные виды транспортных документов
 29. Документы для организации международных перевозок и связанных с ними услуг
 30. Возможности сети Internet для участников ВЭД
- LMS-платформа – не предусмотрена

5.4 Содержание контрольно-оценочных мероприятий по направлениям воспитательной деятельности

Направление воспитательной деятельности	Вид воспитательной деятельности	Технология воспитательной деятельности	Компетенция	Результаты обучения	Контрольно-оценочные мероприятия
Профессиональное воспитание	целенаправленная работа с информацией для использования в практических целях	Технология самостоятельной работы	ПК-14	П-1 П-2	Домашняя работа Зачет Контрольная работа № 2 Контрольная работа № 3